YANYI 严一集团

严一集团7月大事记简报

严一 时报

NEWS
严一集团出品
2023/07

MAJOR EVENTS OF THE YEAR

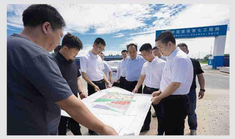
年度大事记 [7月 JULY]

7月7日，蒙古客户MR. TSOGOO 考察严一集团

在国际贸易事业部团队的陪同下，客户详细了解了我集团的基本情况，认真考察了各种生产设备，并且现场观摩了员工的作业过程。客户对公司良好的工作环境、有序的生产流程、严格的质量控制、和谐的工作氛围、勤奋工作的员工留下了深刻的印象，在考察期间就与我司签订了首次工程合作项目，并希望在未来进一步深度合作，在其它项目中实现双赢。

7月8日，严一集团与西华县人民政府签署50亿投资战略合作协议

应西华县政府邀请，严一集团高层团队赴西华县进行深度战略合作会谈；结合西华县产业规划与我集团业务发展战略，双方在合作共赢的基础上，大力创新合作机制和产业发展模式，就一系列项目建设达成共识。为巩固谈判结果与尽快推动项目建设，双方签署了《战略合作协议》。这是严一集团战略业务推进又一重大举措，同时也为西华县经济社会高质量发展贡献了力量！



7月13日，德鲁特门窗心管家活动正式启动

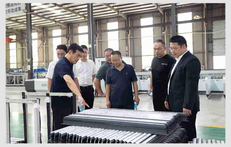
服务向心，窗享未来。7 月 13 日 2023 首届德鲁特门窗“ 心管家 ”服务季 . 启动仪式在集团总部隆重开启。来自全国各地的经销商代表、金牌导购代表以及德鲁特门窗员工代表，集团领导参与了本次启动仪式。本次服务季旨在通过更高品质、高标准的服务理念，最大限度地提升客户满意度，也希望通过此次活动凝聚千万家庭，用品质门窗守护广大客户的安全感。

7月17日，加拿大WINDOW LAND CO公司考察严一集团

基于对严一集团产品、服务、公司实力的良好印象，加拿大 WINDOW LAND CO 公司老板 MIKE SHABAN 亲临严一集团，对公司情况与产品进行深度考察，WINDOW LAND CO 公司对产品品质要求极高，对产品与订单细节提出了很多具体要求，我司团队对订单交付给予非常肯定的回复，因此双方签订了深度战略合作协议。

7月18日，明伦地产集团团队莅临严一集团进行考察

河南知名企业明伦地产集团总经理张西重，带领集团总工程师，招采中心总经理一行莅临严一集团进行深入考察，我司团队向张总一行详细介绍了公司的综合实力，经营理念，产品工艺细节，历史项目情况等；客户对我司给予了高度认可，就进一步合作达成了初步意向。



7月24日，德鲁特门窗举行金牌导购培训会

为全力赋能经销商打好 2023 下半年突围战，7 月 24 日德鲁特门窗举办以“ 德行致远 聚力远行 ”为主题的《2023 德鲁特门窗雏鹰特训班暨首期金牌导购培训会》。培训从如何扶持培育大商、拓展获客渠道、提升门店业绩等多方面出发，切实赋能终端，提升经销商经营能力，助力经销商做大市场，再创巅峰！

7月28-31日，集团组织2023年半年度经营分析会与管理人员述职盘点会

通过组织 2023 年半年度经营分析会，集团管理层对上半年集团经营中遇到的问题，以及下半年经营发展的思路、策略，重点工作进行了详细的安排，统一了思想，坚定了信心，明确了将集团打造成一家百亿级企业的发展目标。

通过管理人员述职会，进一步树立了集团以结果论英雄的绩效导向，进一步对管理团队的工作成果，工作能力有了客观的了解，为集团优化管理层配置，明确了团队管理方向。进一步敦实了集团战略落地的团队保障因素。